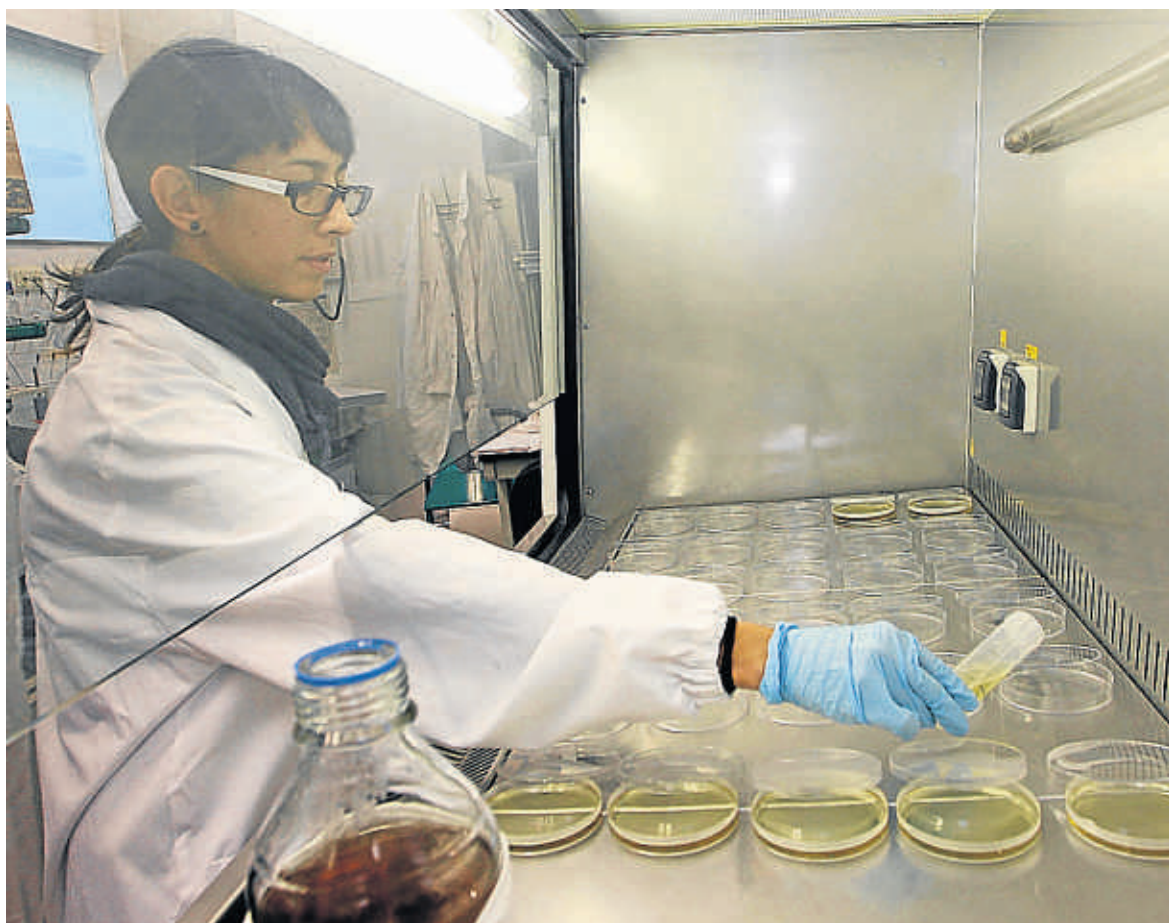


**POLS
ECONÒMIC**

Una quinzena d'empreses d'alt valor tecnològic han donat els seus primers passos apadrinades per la fundació de la Universitat Rovira i Virgili

Saber rendible



VICENÇ LLURBA

Laboratori de l'empresa iMicroq al viver d'empreses del Campus Sescelades

ORIOl MARGALEF
Tarragona

Carlos Arias no és un investigador nat, però té vista per als negocis. Fa un temps va cursar un màster a la URV i va conèixer els científics que l'han acabat acompanyant a iMicroq, una empresa de base tecnològica en rampa de llançament que es dedica a la investigació i la comercialització de biosensors d'última generació. Com iMicroq, que està donant els seus primers passos al viver d'empreses del Campus Sescelades, el Centre de Transferència de Tecnologia i Innovació de la fundació de la Universitat Rovira i Virgili ha apadrinat els últims anys una quinzena d'*spin-off*, iniciatives empresarials que aprofiten els avanços fets pels grups d'investigació, i que projecten Tarragona al mercat de les noves tecnologies.

Al llarg de la història, el paper de les universitats ha estat aglutinar i irradiar coneixement. Com a grans centres generadors de saber, el repte de la universitat moderna és obtenir rendiment social dels avenços científics que ha generat. Una de les maneres d'aconseguir-ho és crear el clima d'emprenedoria favorable, dins la mateixa universitat, que faciliti una florida de noves empreses de base tecnològica, amb productes exclusius, patentats i capacitats per sobreviure al món real. Aquest és el repte de la Fundació URV i del Centre de Transferència de Tecnologia i Innovació. El seu paper

ha estat clau els darrers anys en la cristallització de nous projectes empresarials basats en tecnologia d'última generació.

“La nostra missió és valorar la recerca que s'ha fet als grups d'investigació i trobar un mercat per

La majoria de projectes tenen a veure amb la biotecnologia i la química

a aquests resultats”, explica Bernardino García, tècnic de la Unitat de Valorització de la URV, creada amb el suport d'ACCIÓ i del ministeri de Ciència i Innovació. La majoria de projectes sorgits els darrers anys tenen a veure amb la biotecnologia, la química i l'enginyeria química, camps

marca de la casa per a la URV. Un cop identificada la oportunitat de negoci, la universitat ajuda a formar els equips empresarials, normalment reduïts, que acaben formant una SL. “Intentem envoltar els tecnòlegs de gent preparada per al món empresarial, perquè els projectes siguin equilibrats i tinguin futur”, diu García. Per això la majoria d'*spin-off* de la URV demostren una gran resistència. Les 11 nascudes des del 2006 segueixen funcionant.

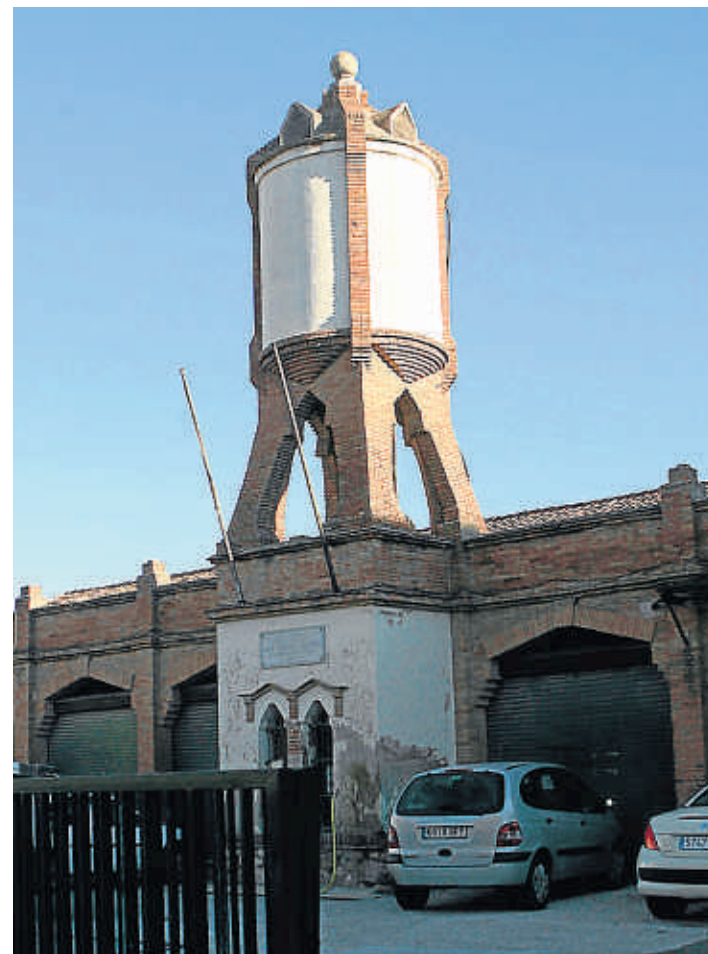
La universitat, de fet, ha participat com a soci en 15 dels 18 projectes creats des del 1998. “Per als emprenedors, la URV és un bon partner en l'a nivell econòmic i de màrqueting. De cara a la universitat, el retorn econòmic és un tema interessant. L'objectiu de la institució no és lucrar-se, però en època de retallades, el rendiment econòmic que generen les empreses pot servir per finançar més investigació”, diu García.●

UNA EMPRESA EN PLENA PROJECCIÓ

Solucions a l'excés de nitrats

■ La nova emprenedoria ha copat els deu despatxos i set laboratoris del Campus Sescelades. Entre els ocupants hi ha Aplicat SL, empresa en plena projecció que comercialitza enginyeria i solucions mediambientals basades en la catalisi. La firma va néixer el 2005, però l'enlairament ha estat

lent. Finalment, els seus catalitzadors (especialitzats en l'eliminació de nitrats o matèria orgànica) comencen a trobar resposta del mercat, malgrat la crisi. Les vendes de l'empresa han assolit els 300.000 euros durant l'any 2011, i s'espera que arribin fins al mig milió d'euros durant el 2012.



VICENÇ LLURBA

El celler modernista de la cooperativa de Montblanc

L'Ajuntament cobreix el deute de l'associació comprant-li el celler modernista de Cèsar Martinell

Montblanc, sense cooperativa

ORIOl MARGALEF
Montblanc

Després de gairebé cent anys d'història, l'assemblea de socis de la cooperativa de Montblanc ha decidit vendre tot el patrimoni i liquidar l'activitat. La cooperativa, que acumulava un deute de 800.000 euros, obtindrà aquesta mateixa quantitat venent a l'Ajuntament el celler modernista, un edifici projectat per Cèsar Martinell que el consistori preveu aprofitar amb finalitat turística. “Es liquidarà el deute. Però és una notícia trista per tothom”, afirma l'alcalde, Josep Andreu.

L'entitat, que té uns 340 socis, s'havia quedat pràcticament sense producció. A l'última verema només van entrar 370.000 quilos de raïm, una quantitat insuficient per rendibilitzar l'activitat. “Es mantenia per tradició”, explica Andreu. Sense producció no hi havia manera de generar els ingressos per pagar els deutes.

L'acord, que preveu la dissolució de la secció de crèdit i la venda del patrimoni a l'Ajuntament, va tenir amb el vot a favor de 100 socis, 2 en contra i 3 abstencions. “La situació era insostenible”, explica Lluís Roig, responsable de les seccions de crèdit de la Fe-

deració de Cooperatives Agràries de Catalunya (FCAC).

Abans de procedir a la dissolució definitiva, un auditor farà un estudi acurat de la situació financera de l'entitat. S'espera que l'informe estigui enllestit en un parell de mesos.

La compra de l'edifici de la cooperativa per part de l'Ajuntament es formalitzarà properament. Per pagar-lo, el Consistori demanarà un crèdit, que primer ha de ser autoritzat per la direcció de Política Financera de la Generalitat. Els diners que han de transformar l'edifici del celler coopera-

El pla és rehabilitar el celler i convertir-lo en un punt de referència turístic de la vila

tiu en un referent turístic han de sortir de l'Institut Català de Finances.

El pla de l'Ajuntament és rehabilitar el celler cooperatiu, un edifici catalogat, i convertir-lo en un punt de referència de l'itinerari turístic a Montblanc. L'immoble, de 9.000 m², està ubicat en un espai estratègic i acollirà un centre de degustació de productes de la terra, integrat a la visita turística del municipi.●